

## SPARK 42

**DISTINCIÓN:** El Enemigo no existe.

**NOTAS:** Apuntes: como tu caja esta originalmente designada para defenderse, siente que es muy normal tener algo en contra para defenderse. Por eso uno de los comportamientos mas natural y persistente de la caja es hacer (crear) enemigos. En algún momento puedes observar este fenómeno: lo primero que haces al despertar por la mañana o nada mas entrar en la oficina es contar tus enemigos. Las pistas están al notar cuando sientes resentimiento, ensayando justificaciones y excusas, haciendo ver en conversaciones imaginarias que tu tienes razón y ellos están equivocados, tramando diferentes maneras de engañar, vengarse, traicionar, etc. Cuando conoces a tus enemigos, entonces sabes quien eres. En el “bajo drama” la habilidosa victima puede encontrar evidencia suficiente para hacer de cualquiera un enemigo. Si creas un enemigo, entonces la “caja” tiene a alguien del que defenderse.

La gestión de la posibilidad revela que tu solo creas historias por una razón. Si te gusta crear historias, cada historia tiene una finalidad. Para encontrar el propósito de esta historia, de que alguien es tu enemigo, toma cierta distancia para desidentificarte con tu historia. Desirntificarse y ver la historia de tu o tus enemigos como cualquier otra historia puede resultar incomodo. Esto es porque el beneficio de mantener la irrefutable y convincente historia del enemigo es tan grande que no puedes cambiar de parecer sin arrojar tu caja al estado liquido. De todas maneras, merece la pena por lo menos considerar esta idea del escritor David Gerrold, “El enemigo no existe. Todos somos los mártires de la evolución”

Desde esta perspectiva revolucionaria, todas las batallas que encuentres día y noche, aunque no te des cuentas, te colocan al servicio del principio de la evolución. Por lo tanto, cualquier conflicto o lucha son fundamentalmente evolucionarias. Todos y cada uno de los problemas a los que te enfrentas son una puerta a un entorno especifico designado para contener todos los elementos necesarios para que des el siguiente paso.

Si te alineas con tus problemas, entonces te alineas con las fuerzas de la evolución. Los gestores de posibilidad están entrenados para catalizar este cambio de perspectiva en individuos y organizaciones. Si de todas maneras estas en el rio, ¿Por que no nadar en favor de la corriente? Los problemas se convierten en oportunidades para aprender y en valiosos agentes para el cambio. Tus relaciones con personas, con organizaciones o circunstancias que antes considerabas adversarias, de repente cambian. Ahora la relación es de aliados para tu desarrollo profesional. Ahora juegas un juego en el que experimentas la profunda benevolencia de tus problemas.

**EXPERIMENTO:** decide empezar este experimento ahora mismo. En menos de una hora vas a encontrarte con algún problema. Grande o pequeño, técnico o personal vas a tener un problema. Decide ahora mismo que ese problema es un aliado en vez de un enemigo. Decide ahora mismo que el próximo que te moleste, es un agente evolucionario camuflado que te han mandado con tu próxima tarea evolucionaria. Decide ahora mismo que vas a estar de acuerdo con el-ella. Decide que vas a estar de acuerdo antes de que digan nada. Si dicen que estas equivocado, que has pasado algo por alto, que has cometido un error, acéptalo. Si te molestan de algún modo, no te defiendas de la irritación. Deja que haga su trabajo en ti.

Date cuenta de que si estas de acuerdo con el enemigo, entonces no te puedes distinguir del enemigo. Si no te puedes distinguir del enemigo, entonces no hay enemigo. No trates de explicar la acción. No crees excusas para la inacción. Date cuenta de que por el hecho de que los dos estáis comprometidos a que las cosas evolucionen, los dos perseguís la misma meta.

Di: "Albricias ¡Tienes razón! ¡Mira eso! ¡Es un problema!" No intentes encontrar una solución. Primero, siéntate en el problema. Déjate adquirir la perspectiva de que realmente es un problema y deja que la naturaleza problemática de los detalles entren en tu ser. Esto no va ser cómodo.

Cuando llegas a tener la misma perspectiva del que ha traído el problema, la siguiente acción será obvia. La siguiente acción surgirá del acuerdo, no desde ser el héroe solitario, combatiente del enemigo, el que tiene la solución. Es posible que las soluciones que surjan de esta nueva manera sean soluciones que nunca hubieras creado inmerso en la vieja estrategia defensiva. Estas soluciones serán mas evolucionarias para todos. Haz este experimento mas de una vez. Toma nota de los patrones en las soluciones que son creadas.